

PRESSE-INFORMATION

Unternehmensmeldung/Profilsysteme/Lineartechnik/Materialfluss/Montagetechnik/Arbeitsplatzsysteme/Fabrikautomation/Arbeitsschutz u. Arbeitssicherheit/

MiniTec baut internationales Vertriebsnetz weiter aus

Neue Partner in den Niederlanden und Island stärken Kundennähe und Marktpresenz

MiniTec setzt seinen internationalen Wachstumskurs konsequent fort und erweitert sein Vertriebsnetz in Europa. Mit **Just Automate B.V.** in den Niederlanden und **Optimas slf** in Island gewinnt das Unternehmen zwei erfahrene Partner, die ihre jeweiligen Märkte hervorragend kennen und Kunden künftig mit technischem Know-how sowie umfassender Beratung rund um das MiniTec Profil- und Linearsystem unterstützen. Damit stärkt MiniTec seine Präsenz in zwei strategisch wichtigen Märkten und schafft die Grundlage für weiteres Wachstum.

Schönenberg-Kübelberg, August 2026 – Die Niederlande gehören seit vielen Jahren zu den wichtigsten internationalen Märkten für das MiniTec Profilsystem. Vor dem Hintergrund der strategischen Neuausrichtung des bisherigen Vertriebspartners Newton Technisch Bureau B.V. übernimmt künftig **Just Automate B.V.** (www.justautomate.nl) die Betreuung der bestehenden Kunden sowie laufender Projekte. Dabei steht Kontinuität im Mittelpunkt. Geschäftsführer Marcel van de Wiel und Pieter Treffers verfügen über langjährige Erfahrung mit dem MiniTec Profilsystem und kennen sowohl die Produkte als auch die Anforderungen des niederländischen Marktes aus ihrer langjährigen Tätigkeit bei Newton bestens. Ziel ist es, den gewohnten Service nahtlos fortzuführen und Kunden weiterhin kompetent bei der Umsetzung ihrer Projekte zu begleiten.

Auch im Norden Europas baut MiniTec seine Marktpresenz weiter aus. Mit **Optimas slf** (www.optimas.is) wurde ein neuer Vertriebspartner für Island gewonnen. Der grüne Inselstaat bietet für modulare Aluminiumprofilsysteme interessante Entwicklungsmöglichkeiten: „Bislang gibt es in Island keinen spezialisierten Anbieter, der Aluminiumprofile, Profilkomponenten oder damit verbundene technische Dienstleistungen offeriert. Dies bietet MiniTec eine einzigartige Gelegenheit, eine starke Marktposition aufzubauen“, erklärt Benjamin Renno, Vertriebsleiter bei MiniTec.

Auch Optimas sieht großes Potenzial in der Zusammenarbeit. Das Unternehmen verfolgt das Ziel, MiniTec als führendes Aluminiumprofilsystem in Island zu etablieren und Unternehmen aus Industrie und Maschinenbau leistungsfähige Lösungen für Arbeitsplätze, Maschinenrahmen, Schutzeinrichtungen sowie kundenspezifische Konstruktionen anzubieten.

Mit den neuen Vertriebspartnern setzt MiniTec seine internationale Expansionsstrategie konsequent fort. Kunden profitieren von einer noch stärkeren lokalen Präsenz, kurzen Kommunikationswegen und kompetenten Ansprechpartnern vor Ort. Gleichzeitig schafft MiniTec so die Voraussetzungen, seine modularen Profil- und Linearsysteme in bestehenden und neuen europäischen Märkten erfolgreich weiter zu etablieren und langfristige Partnerschaften auszubauen.

343 Wörter mit 2.834 Zeichen (inkl. Leerzeichen)

Bildunterschriften (2 Motive):

Bild 1:

Neuer Vertriebspartner von MiniTec in den Niederlanden: Marcel van de Wiel (li.) und Pieter Treffers von Just Automate.

Bild 2:

Island: Ein neuer Markt für MiniTec - Ása Kristín Óskarsdóttir, Benjamin Renno (Vertriebsleiter MiniTec) und Aðalsteinn Ingi Erlendsson (von li.) nach der Vertragsunterzeichnung.

Hinweis für Redakteure: Text und Bilder stehen unter <http://www.pr-box.de> zum Download bereit!

Anbieter:

MiniTec GmbH
MiniTec-Allee 1
D-66901 Schönenberg-Kübelberg
Kontakt: Stefan Wache, Leiter Marketing und Kommunikation
Tel.: +49 6373 8127-0
Fax: +49 6373 8127-20
E-Mail: info@minitec.de
Internet: www.minitec.de

Presseagentur:

Graf & Creative PR
Am Schwalbenrain 6
D-64380 Roßdorf
Tel.: +49 6071 6187800
E-Mail: presse@pr-box.de
Internet: www.pr-box.de